



4x4

Wir haben die Bausteine für Ihre
Energiebeschaffung



IHR LEBEN - UNSERE ENERGIE.....

Stadtwerke Gießen

SWG

4x4 – Wir haben die Bausteine für Ihre Energiebeschaffung

Unser Angebot für Weiterverteiler/Versorgungsunternehmen und große Industriekunden, die am Großhandelsmarkt beschaffen wollen

Mit unserer neuen Produktwelt „4x4“ können Sie sich eine für Ihr Unternehmen maßgeschneiderte Energiebeschaffung zusammenstellen. Die Bandbreite reicht von der klassischen Vollstromversorgung bis hin zur selbstständigen Beschaffung.

Die 4x4-Bausteine im Überblick:



I. All-Inclusive-Produkte

1. Vollstromversorgung
2. Offener Liefervertrag
3. Tranchenmodell
4. SWG-Preiswürfel



II. Handels-Produkte

1. Standard
2. Fahrplan
3. Spot
4. After-Spot



III. Basis-Dienstleistungen

1. Langfristprognose
2. Bilanzkreismanagement
3. Kurzfristprognose
4. Lastmanagement



IV. Info-Dienstleistungen

1. Portfoliomanagement
2. Reporting
3. Beratung
4. Schulung

I. All-Inclusive-Produkte

1. Vollstromversorgung

Unser „Rundum-Sorglos“-Paket für alle, die besonderen Wert auf Komfort und Sicherheit bei der Energieversorgung ihres Unternehmens legen.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- **Komfort:** Wir kümmern uns um die komplette Energiebeschaffung und um das gesamte Energiemanagement für Ihr Unternehmen.
- **Sicherheit:** Garantiertes Strompreis während der gesamten Vertragslaufzeit – so können Sie Ihr Budget für den Stromeinkauf genau planen. Auch das Mengenrisiko entfällt für Sie.

Auch für Energieversorgungsunternehmen bieten wir eine Vollstromversorgung an. Um dem Risiko von Schwankungen in der Absatzmenge zu begegnen, halten wir allerdings bestimmte Restriktionen vertraglich fest, z. B. über Toleranzbänder.

2. Offener Liefervertrag

Der Offene Liefervertrag entspricht der Vollstromversorgung – mit einer Ausnahme: Hier vereinbaren Sie mit uns vor Lieferbeginn eine Teilenergiemenge, die Sie selbst beschaffen möchten. Die Einkaufszeitpunkte und die Lieferanten für diese Teilmenge bestimmen Sie. Selbstverständlich können Sie diese Mengen auch bei uns kaufen.

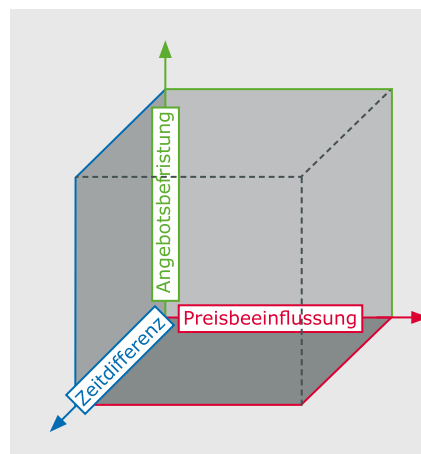
3. Tranchenmodell

In Zeiten stark schwankender Strompreise kann der Strom-Einkauf zum falschen Zeitpunkt für Ihr Unternehmen richtig teuer werden. Mit unserem Angebot Tranchenmodell können Sie dieses Preisrisiko deutlich verringern. Damit bieten wir Ihnen nämlich die Möglichkeit, Ihren Stromeinkauf auf mehrere Einkaufszeitpunkte pro Jahr zu verteilen. Der Lastgang wird dazu in horizontale oder vertikale Teilmengen (Tranchen) aufgeteilt. Beim Tranchenmodell gibt es zahlreiche Varianten und Abwandlungen, über die wir Sie gerne informieren.

4. SWG-Preiswürfel

Für die Vollstromversorgung von Industriekunden haben wir ein neues Baukastensystem entwickelt: den SWG-Preiswürfel. Auch für Energieversorgungsunternehmen ist dieser Baukasten interessant. Erweitern Sie mit dem SWG-Preiswürfel Ihre Produkt- und Dienstleistungspalette. So können Sie Ihren Kunden interessante Alternativen bieten und neue Kunden gewinnen.

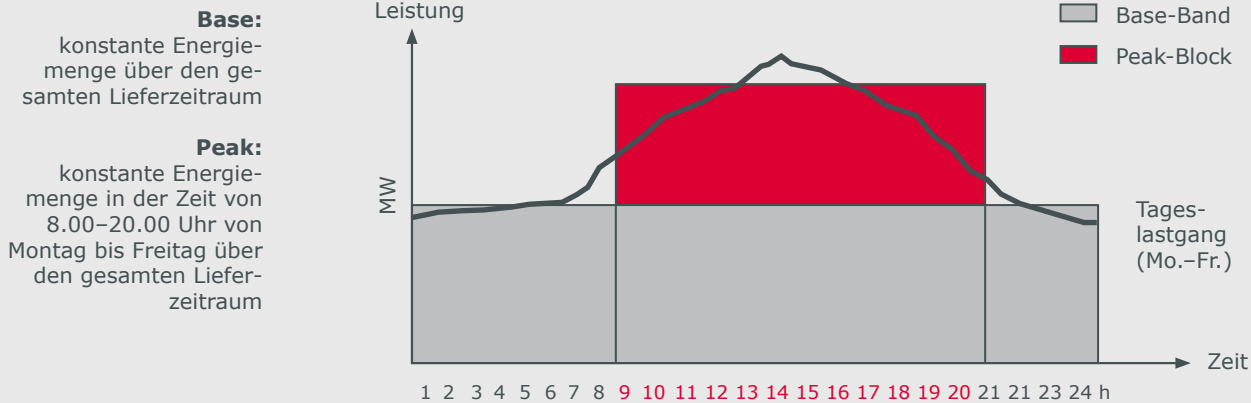
Weitere Informationen zu diesem Angebot finden Sie auf unseren Internetseiten unter www.stadtwerke-giessen.de.



II. Handels-Produkte

1. Standard

Alle am EEX-Terminmarkt gehandelten Produkte sind bei uns erhältlich. Die Produkte unterscheiden sich im Lieferzeitraum (Jahr, Quartal, Monat) und dem Leistungsbedarf (Base, Peak).



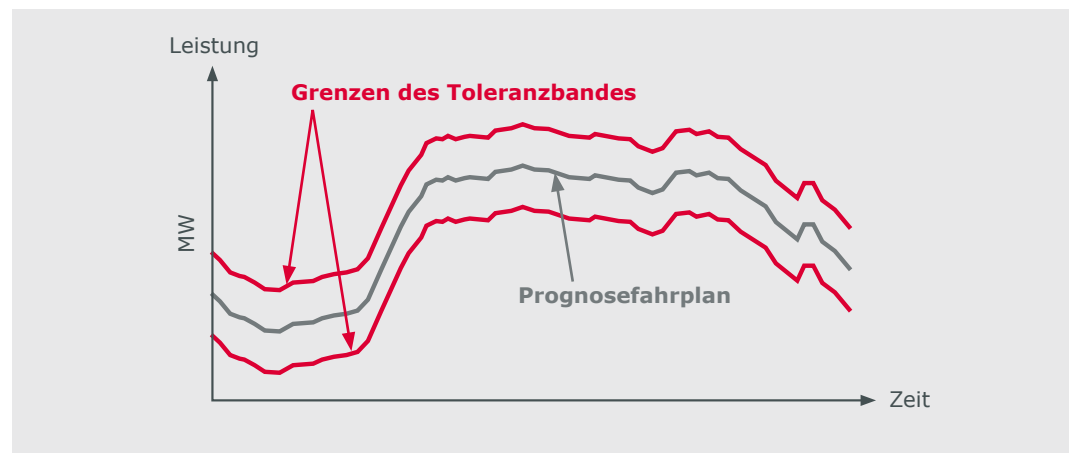
Neben Base und Peak gibt es noch Off-Peak. Da es sich hierbei um kein börsengehandeltes Standardprodukt handelt, wird das Off-Peak von uns als standardisierter Fahrplan angeboten.

2. Fahrplan

Bei der Strombeschaffung nach Fahrplan beziehen Sie Strom entsprechend Ihres Verbrauchsprofils. Grundlage dafür ist der Lastgang, aufgelöst in Stunden- oder Viertelstundenwerte. Darauf aufbauend erstellen wir einen Prognosefahrplan für Sie. Dieser Fahrplan enthält auf Wunsch ein Toleranzband. Innerhalb dieses Bandes kann die tatsächlich von Ihnen bezogene Strommenge von der prognostizierten abweichen.

Wann bietet sich eine Fahrplanlieferung an?

- vor allem bei größeren Unternehmen, die ihre Verbräuche gut prognostizieren und entsprechend möglichst exakt im Fahrplan abbilden können
- als ideale Ergänzung zu Standardprodukten (Base und Peak)



3. Spot

Wer selbstständig am Terminmarkt Strom beschafft oder einen Fahrplan gemäß Langfristprognose einkauft, muss kurzfristige Veränderungen in der Prognose ausgleichen können. Im Rahmen der Spotmengenabwicklung bieten wir Ihnen die Möglichkeit, Differenzmengen zwischen Langfrist- und Kurzfristprognose am Spotmarkt zu kaufen bzw. zu verkaufen. Als direkter Teilnehmer an der EEX können wir Ihnen attraktive Konditionen anbieten.

4. After-Spot

Mit dem Produkt After-Spot bieten wir Ihnen die Gelegenheit, noch einen Tag nach der physischen Lieferung entstandene Differenzmengen zwischen Prognosen und tatsächlichem Verbrauch zu handeln. Findet sich für Ihre Differenzmengen ein Abnehmer bzw. ein Anbieter, können Sie diese Mengen kaufen bzw. verkaufen. Als direkter Teilnehmer am Intraday-Markt können wir diese Dienstleistung kostengünstig für Sie übernehmen.



III. Basis-Dienstleistungen

1. Langfristprognose

Wie gut eine Prognose wirklich war, zeigt sich bekanntermaßen erst im Nachhinein. Und eine schlechte Prognose kann teuer werden. Gerade deshalb sind Richtlinien bei der Erstellung von Prognosen von größter Wichtigkeit.



In eine Langfristprognose sollten neben historischen Verbrauchsdaten unter anderem Informationen über Kundenfluktuation, Eigenversorgung, fremdversorgte Kunden und EEG-Mengen einfließen.

2. Bilanzkreismanagement

Damit die Übertragungsnetzbetreiber (ÜNB) wissen, welche Strom-Mengen am kommenden Tag verbraucht und produziert werden, müssen die Bilanzkreisverantwortlichen Fahrpläne bei den ÜNB einreichen.

Wir sind in allen vier Regelzonen aktiv mit eigenen Bilanzkreisverträgen vertreten.

Beste Voraussetzungen, um für Sie alle anfallenden Aufgaben im Rahmen des Bilanzkreismanagements zu übernehmen.

Ganz nach Ihren Wünschen können wir den Bilanzkreis komplett für Sie führen oder wir zeigen Ihnen, was im Bilanzkreismanagement zu beachten ist und unterstützen Sie bei einzelnen Aufgaben.

3. Kurzfristprognose

Für eine Kurzfristprognose benötigt man beispielsweise den Ist-Lastgang des vorhergehenden Tages, Informationen über regionale Besonderheiten (z. B. ein Stadtfest oder Betriebsferien eines Ihrer Großkunden) und Wetterdaten.

Wir können die Prognosen gemäß der von Ihnen bereitgestellten Daten erstellen oder wir zeigen Ihnen in einem Workshop die grundsätzliche Vorgehensweise, so dass Sie in Zukunft selbst zuverlässig den Stromverbrauch Ihres Unternehmens prognostizieren können.

4. Lastmanagement

Aktuelle Informationen über das Lastprofil sind heute für unsere Kunden von entscheidender Bedeutung. Denn nur mit diesen Informationen kann der Kunde beispielsweise Strom-Differenzmengen zwischen Prognosen und tatsächlichem Verbrauch am Intraday-Markt handeln oder sein Lastprofil und damit seine Strom-Einkaufskosten optimieren.

Für Industriekunden bieten wir durch den Einbau einer zusätzlichen Hardware Online-Zählermessungen an. Damit steht Ihnen das aktuelle Lastprofil Ihres Unternehmens online abrufbar zur Verfügung. Selbstverständlich unterstützen wir Sie auch gerne bei der Optimierung Ihres Lastprofils.

IV. Info-Dienstleistungen

1. Portfolio-Management

Die richtige Zusammensetzung Ihres Strom-Portfolios ist entscheidend für einen möglichst günstigen Energieeinkauf Ihres Unternehmens. Dabei kommt dem Management des Portfolios eine große Bedeutung zu, es ist das Herzstück der selbstständigen Beschaffung.

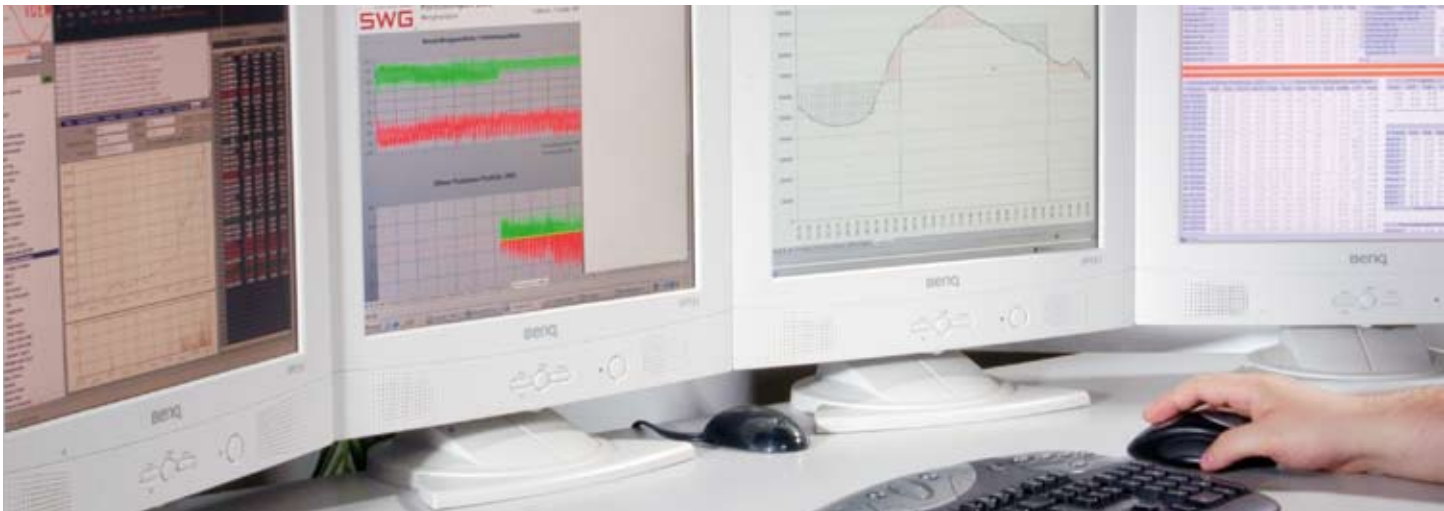
Zum Portfolio-Management gehören unter anderem:

- Bezugs-/Absatz-Analyse und Langfristprognose
- Erarbeitung einer konkreten Strategie für die Beschaffung der einzelnen Stromprodukte
- Risikobewertung

2. Reporting

Im heutigen Informationszeitalter ist es sehr wichtig, zum richtigen Zeitpunkt über die wichtigen Informationen zu verfügen. Dies gilt auch für die strukturierte Beschaffung. Die Informationen sollten kompakt, übersichtlich und leicht verständlich präsentiert werden.

Wir recherchieren täglich Preisinformationen, generieren aussagekräftige Kennzahlen und fassen die für Ihr Unternehmen relevanten Daten zusammen zu einem Markt- und einem Portfolioreport.



3. Beratung/4. Schulung

Mit der Liberalisierung des Energiemarktes ist auch der Beratungsbedarf in der Branche sprunghaft gestiegen. Es werden sehr viele Seminare zum Thema Energiebeschaffung angeboten, auf denen einzelne Vertreter unterschiedlicher EVUs und Industriekunden aus ganz Deutschland geschult werden. Wir sind der Meinung: Ein auf den jeweiligen Kunden abgestimmtes „Inhouse-Seminar“ ist die weitaus effizientere Alternative. So können wir Ihre Mitarbeiter abgestimmt auf den jeweiligen Informationsstand und die Bedürfnisse Ihres Unternehmens fit machen für den Weg hin zu einer selbstständigen Strombeschaffung. Wir gehen diesen Weg mit Ihnen.



Kontakt

Hat unsere Produktwelt 4x4 Ihr Interesse geweckt? Gerne beraten wir Sie in einem persönlichen Gespräch ausführlicher zu den verschiedenen Bausteinen.

Vertrieb Geschäftskunden

Stadtwerke Gießen AG
Lahnstraße 31
35398 Gießen

Telefon 0641 708-1174
Telefax 0641 708-3138
energievertrieb@stadtwerke-giessen.de
www.stadtwerke-giessen.de

